

TỔNG CÔNG TY NÔNG NGHIỆP SÀI GÒN
TNHH MỘT THÀNH VIÊN
CÔNG TY CỔ PHẦN
BẢO VỆ THỰC VẬT SÀI GÒN

Số: 410/BVTVSG-TCKT
V/v Giải trình việc cổ phiếu SPC
bị đưa vào diện cảnh báo

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 29 tháng 4 năm 2024

GIẢI TRÌNH VIỆC CỔ PHIẾU SPC BỊ ĐƯA VÀO DIỆN CẢNH BÁO

Kính gửi: Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội

Công ty cổ phần Bảo vệ Thực vật Sài Gòn, mã chứng khoán SPC xin gửi tới quý Sở lời chào trân trọng.

SPC nhận được Quyết định của Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội số 138/QĐ-SGDHN ngày 20/3/2024 về việc đưa cổ phiếu SPC vào diện bị cảnh báo vì lý do: Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối tại Báo cáo tài chính Hợp nhất năm 2023 đã kiểm toán bởi Công ty TNHH Hãng Kiểm toán AASC ghi nhận âm.

Định kỳ hàng quý, SPC giải trình, báo cáo tình hình khắc phục tình trạng chứng khoán bị cảnh báo như sau:

1. Về việc lợi nhuận sau thuế hợp nhất chưa phân phối:

	Ngày 31/12/2023 theo BCTC đã kiểm toán	Ngày 31/3/2024 theo BCTC tự lập
LNST hợp nhất chưa phân phối	- 22.297.069.372 đồng	-35.166.783.825 đồng

Tình hình thời tiết không thuận lợi, hiện tượng Elnino gây ra tình hình trạng hạn hán nắng nóng kéo dài khắp cả nước trong những tháng đầu năm, xâm nhiễm mặn diễn biến nghiêm trọng và sức mua thị trường thuốc Bảo vệ thực vật yếu, khách hàng không mua số lượng lớn như các năm trước...khiến doanh thu bán hàng và lợi nhuận hợp nhất của công ty không đạt kế hoạch: doanh thu thuần hợp nhất là 200,5 tỷ đồng và lợi nhuận sau thuế là -12,8 tỷ đồng.

Từ đó làm mức lợi nhuận sau thuế hợp nhất chưa phân phối tại ngày 31/12/2023 từ mức -22,2 tỷ đồng, lên mức -35,1 tỷ đồng vào ngày 31/3/2024 theo BCTC quý 1 năm 2024.

2. Giải pháp và lộ trình khắc phục:

a. Giải pháp khắc phục

- Trước tình hình biến động giá đầu vào hiện nay, bài học kinh nghiệm sâu sắc từ năm 2023, Công ty tiếp tục thực hiện chiến lược “mua ít, bán nhanh, mua đều”, nhập mua



thời điểm hợp lý, lựa chọn nhà cung cấp uy tín, chất lượng đảm bảo, giá cả tốt nhất và kiểm soát chặt chẽ định mức tồn kho, định mức nhập hàng, giá thành sản phẩm,...đảm bảo mức tồn kho hợp lý, giá thành thấp nhất, giá bán cạnh tranh và có hiệu quả, đảm bảo cung ứng cho thị trường kịp thời.

- Đẩy mạnh công tác dự báo giá nhập từ nước ngoài, phối hợp với các Nhà cung cấp chia sẻ thông tin liên tục để nắm bắt kịp thời giá đầu vào. Ngoài ra, chỉ đạo bộ phận Bác sĩ cây trồng và nhân viên kinh doanh cung cấp liên tục thông tin thị trường thông qua phần mềm DMS để Công ty có nguồn dữ liệu nhằm đánh giá thị trường được liên tục và chính xác hơn.
- Tập trung đẩy nhanh tiến độ bán lượng hàng tồn kho chậm luân chuyển có thời gian lớn hơn 6 tháng. Hàng tồn kho chậm luân chuyển chủ yếu là nguyên liệu và bán thành phẩm, nên hiện nay Công ty đang rà soát, đánh giá lại chất lượng, quy cách, hàm lượng kỹ thuật để phối hợp với các nguyên liệu khác tạo ra các sản phẩm mới phù hợp với việc thay đổi tập quán và môi trường canh tác của người nông dân hiện nay và đồng thời hướng đến thị trường Campuchia, Lào, ... với phân khúc chất lượng ổn định, giá bán phù hợp. Đồng thời, thực hiện các giải pháp giải quyết, xử lý để hạn chế thấp nhất tình trạng hàng hóa hư hỏng, kém mất phẩm chất, phát hiện kịp thời và xử lý ngay những ứ đọng quá lâu để tránh tình trạng ứ đọng vốn để nâng cao hiệu quả sử dụng vốn.
- Về hệ thống phân phối, rà soát đánh giá và củng cố lại hệ thống phân phối, tăng cường hỗ trợ công tác bán hàng cho các đơn vị, chi nhánh có doanh số thấp không đạt kế hoạch.
- Về chính sách bán hàng, xây dựng điều chỉnh linh hoạt theo 04 khu vực địa bàn, nhóm khách hàng; chính sách bán hàng giữ xuyên suốt theo niên vụ, trong khi giá bán thay đổi theo thị trường, đáp ứng nhanh theo yêu cầu thay đổi của thị trường và mục tiêu Công ty hướng đến.
- Rà soát, kiện toàn nhân sự theo vị trí, công việc được giao thực hiện tinh gọn bộ máy hoạt động, cắt giảm nhân sự dư thừa; rà soát, sửa đổi, bổ sung các Quy chế, quy định không còn phù hợp. Tập trung phát triển đội ngũ kinh doanh, bác sĩ cây trồng nhằm phát triển doanh số cho Công ty và đảm bảo hiệu quả trong hoạt động.
- Tăng cường công tác thu hồi nợ, đôn đốc thu hồi nợ quá hạn; theo dõi chặt chẽ, cập nhật tình hình tài chính của khách hàng, hạn chế tối đa phát sinh mới nợ quá hạn nhằm đảm bảo nguồn vốn lưu động phục vụ sản xuất kinh doanh.
- Thực hiện thường xuyên công tác dự báo, dự đoán tình hình thị trường, định kỳ tổ chức phân tích đánh giá các chi phí hoạt động, giá thành sản phẩm, đánh giá chiến lược, kế hoạch SXKD để có giải pháp khắc phục tháo gỡ các khó khăn vướng mắc và điều chỉnh xử lý kịp thời hạn chế thấp nhất thiệt hại nếu có.

b. Lộ trình khắc phục:

Kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2024:

Công ty sẽ trình tại Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2024, dự kiến tổ chức tháng 6 năm 2024 kế hoạch sản xuất kinh doanh để bù đắp lỗ lũy kế như sau:


Chỉ tiêu (theo báo cáo hợp nhất)	Thực hiện năm 2023	Kế hoạch năm 2024	Tỷ lệ
Doanh thu thuần	1.048.010.681.603	1.197.800.000.000	114,29%
Lợi nhuận trước thuế	-38.503.230.762	22.400.000.000	
Lợi nhuận sau thuế	-33.135.046.685	21.920.000.000	
Lợi nhuận ST Công ty mẹ	-33.481.640.682	21.185.408.000	

Với việc quý 1 năm 2024 lỗ 12,8 tỷ, Công ty phấn đấu 9 tháng còn lại kinh doanh có hiệu quả để đạt mức lợi nhuận như kế hoạch, bù đắp dần lỗ lũy kế và phấn đấu năm 2025 lợi nhuận sau thuế hợp nhất chưa phân phối là số dương.

Trên đây là nội dung giải trình, báo cáo biện pháp và lộ trình khắc phục tình trạng cổ phiếu vào diện cảnh báo của Công ty cổ phần Bảo vệ Thực vật Sài Gòn.

Trân trọng báo cáo!

GIÁM ĐỐC



NGUYỄN QUỐC DŨNG

